

International Sales-Manager*in (m/w/d)

Beschreibung

Dein Job als International Sales-Manager*in (m/w/d) in Ahaus

Du bist ein Verkaufstalent und möchtest mit deiner Arbeit einen echten Unterschied machen? Du siehst im Bereich Biogas großes Potenzial und willst erneuerbare Energie vorantreiben? Dir ist es wichtig, im Team zusammenzuarbeiten und euch gegenseitig zu unterstützen? Dann werde Teil unseres internationalen Vertriebsteams und hilf uns, Biogas als nachhaltige Energiequelle weiterzuentwickeln!

Was wir bieten:

- Attraktive Vergütung
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis nach der Probezeit
- 30 Tage Urlaub im Jahr
- Chancen, Dich weiterzubilden
- Attraktives Angebot der betrieblichen Altersvorsorge (bAV)
- Regelmäßige Teamevents
- Modernes Büro
- Flexible Arbeitszeiten
- Kaffee, Wasser, Obst und Snacks zur Selbstbedienung

Dein Profil als International Sales-Manager*in:

- Abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung im Bereich Betriebswirtschaft, Erneuerbare Energien, Biotechnologie oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb, idealerweise in der Biogas- oder Energiebranche
- Exzellente Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten in Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Hohe interkulturelle Kompetenz und Bereitschaft zu internationalen Reisen
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise sowie ausgeprägte analytische und technische Fähigkeiten im Bereich der Biogasproduktion und -Technologie
- Führerschein Klasse B
- Sicherer Umgang mit MS-Office und ERP-Programmen
- Selbständiges Arbeiten
- Teamfähigkeit und Flexibilität in einem dynamischen, technologiegetriebenen Umfeld

Deine Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung internationaler Vertriebsstrategien zur Erschließung neuer Märkte im Bereich der Biogas- und erneuerbaren

Arbeitgeber

LP Energy GmbH

Zur Website

Überzeuge Dich von uns

Arbeitspensum

Vollzeit,

Start Anstellung

ab sofort

Dauer der Anstellung

unbefristet

Industrie / Gewerbe

Biogastechnik

Arbeitsort

Im Garbrock 11a, 48683, Ahaus, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Arbeitszeiten

Montag – Freitag: 06:45 – 16:00 Uhr

Veröffentlichungsdatum

Januar 24, 2025

Gültig bis

31.12.2025

Energien

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen durch regelmäßige Kommunikation, persönliche Besuche und Beratung zu biotechnologischen Lösungen im Bereich der Biogasproduktion
- Identifikation und Analyse von Markttrends, technologischen Entwicklungen sowie Wettbewerbsaktivitäten in der Biogas- und Energiebranche
- Verhandlung von Verträgen und Konditionen mit internationalen Geschäftspartnern, insbesondere in Bezug auf Biogasprojekte und -anlagen
- Zusammenarbeit mit internen Abteilungen, um einen reibungslosen Ablauf der Vertriebsprozesse, von der Angebotsphase bis zur Implementierung von Biogaslösungen, sicherzustellen
- Teilnahme an internationalen Messen und Veranstaltungen, um das Unternehmen und dessen Biogaslösungen zu repräsentieren und Netzwerke auszubauen
-

Melde dich einfach

Wenn Du Dich in diesem Profil wiederfindest und Teil unseres Teams werden möchtest, füll das Formular aus oder sende eine Mail. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Tel: [0 25 61 / 42 32 20](tel:02561423220)

E-Mail: info@lp-energy.de

[Jetzt Schnell-Bewerbung abschicken](#)